


Licence (L3) Commerce, Vente, Marketing spécialisation e-commerce & e-marketing

Mende

Conditions d'accès

- Être titulaire d'un diplôme de niveau bac +2 dans le domaine de la gestion de préférence ;
- La sélection s'effectue sur dossier ;
- VAE, VAPP, VES possibles ;
- L'admission définitive est conditionnée par la conclusion d'un contrat d'alternance d'une durée de 12 mois minimum ;
- Possibilité d'intégrer la formation dans le cadre du plan de développement des compétences pour les salariés déjà en poste ;
- Possibilité de mobiliser son CPF 

Déroulement de la formation

Alternance sur 12 mois :

1 semaine en formation | 2 semaines en entreprise

Volume horaire :

520 heures de formation en centre

35h/semaine - 8h à 12h et 13h à 18h

Lieu de formation :

Lycée Notre-Dame : Fontanilles, 48000 Mende | Possibilité d'hébergement (gîte et couvert) pendant les temps de formation. Pour plus d'informations, contacter le lycée

Niveau de sortie : Bac+3

Nombre de crédits (ECTS) : 64 crédits

Objectifs de la formation

- Commercialiser l'offre de produits et services ;
- Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial ;
- Utiliser les principaux outils commerciaux applicables à la vente et à la distribution ;
- Elaborer un plan d'action commerciales ;
- Mettre en oeuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution ;
- Participer à la mise en oeuvre d'un dispositif de veille concurrentielle ;
- Utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale ;
- Mettre en oeuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale

Poursuite d'études au Cnam Occitanie

- Master Marketing dans un monde digital (bac +5) - MR11801A

Passerelles

- Possibilité d'intégrer un Master (niveau 7), notamment en marketing, commerce, gestion, etc. (sous conditions d'admission)
- Possibilité de poursuivre sur un titre RNCP de niveau 7 dans un domaine similaire à la licence

Des secteurs d'activité qui recrutent

Commerce de proximité | Banque | Grande distribution | ...

Quelques chiffres-clés

Nos intervenants :

90% de professionnels

10% d'universitaires experts

Source : Cnam

Taux de réussite :

89% de réussite au diplôme

Promotion 2023/2024

Programme de formation

Licence (L3) Commerce, Vente, Marketing

		ECTS*	Modalités
ESC103	Veille stratégique et concurrentielle	4	Présentiel
ESC132	Stratégie de communication multicanal	6	Présentiel
ESC123	Marketing Digital et plan d'acquisition on-line	6	Présentiel
ANG310	Anglais et pratiques professionnelles	3	Présentiel
TED001	Enjeux des transitions écologiques : comprendre et agir	3	FOAD
CSV002	Datascience au service de la gestion de la relation client - CRM	6	Présentiel
ESC101	Mercatique : Les études de marché et les nouveaux enjeux de la data	6	Présentiel
CCG100	Comptabilité et contrôle de gestion - Découverte	4	Présentiel
MSE101	Management des organisations	6	Présentiel
CSV003	Initiation au marketing BtoB	6	Présentiel
ESC133	Application des études théoriques à la vie de l'entreprise	2	FOAD
UAM110	Expérience professionnelle	8	-

*ECTS : système européen de transfert et d'accumulation de crédits

Programme détaillé des modules, conditions d'expérience professionnelle et de délivrance du diplôme accessibles sur notre site avec le code diplôme LG03606A.

Modalités de validation du diplôme

Obtenir une moyenne générale de 10 à l'ensemble des unités d'enseignement et une note supérieure à 10 à l'unité d'activité

Possibilité de valider une partie du diplôme grâce à l'obtention d'un ou plusieurs blocs de compétences.

Intitulé officiel figurant sur le diplôme

Licence Droit, économie, gestion mention Gestion parcours Commerce, vente et marketing

Référence Cnam : LG03606A | RNCP35924

Le Cnam est l'organisme certificateur

Equivalences

Cette licence est un diplôme national de niveau 6 (Bac+3), reconnu par l'Etat et inscrit au RNCP. Elle est équivalente à toute licence générale en gestion et à certains titres professionnels de niveau 6 dans le même secteur.

Coût de la formation

Nous consulter. Prise en charge par l'entreprise et son OPCO. Voir nos conditions générales de vente sur notre site internet.

Modalités de candidature

Pour candidater à cette formation, rendez-vous sur notre plateforme **candidature.cnamoccitanie.fr**

Candidature ouverte à partir de février et jusqu'au début de la formation (septembre)

Métiers visés

- Conseiller clientèle ;
- Chargé d'affaires
- Collaborateur de service commercial ou marketing

Vos contacts

Cnam Occitanie   
info.alternance@cnamoccitanie.fr

Lycée Notre-Dame de Mende
Valérie Bourgade, Adjointe de direction
04 66 49 14 57 | v.bourgade@notredamemende.fr
www.notredamesaintprivat.fr



Nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



Adaptez votre parcours de formation, prenez contact avec notre référente handicap : Céline Granier
celine.granier@cnam.net

Document non contractuel (ces renseignements peuvent donner lieu à des modifications).

*Pour plus d'information se reporter au site www.cnam-occitanie.fr.

SIRET : 491 892 139 00016 Code APE : 8559 A - Déclaration d'activités 91 34 06045 34

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.

Communication - Novembre 2025 - Ne pas jeter sur la voie publique

Cnam Occitanie - 989 rue de la Croix Verte - Parc Euromédecine - 34093 Montpellier cedex 05