

# Licence (L3) Commerce, Vente, Marketing spécialisation e-commerce & e-marketing

## Mende

### Conditions d'accès

- Être titulaire d'un diplôme de niveau bac +2 dans le domaine de la gestion de préférence ;
- La sélection s'effectue sur dossier ;
- VAE, VAPP, VES possibles ;
- L'admission définitive est conditionnée par la conclusion d'un contrat d'alternance d'une durée de 12 mois minimum ;
- Possibilité d'intégrer la formation dans le cadre du plan de développement des compétences pour les salariés déjà en poste ;
- Possibilité de mobiliser son CPF 

### Déroulement de la formation

#### Alternance sur 12 mois :

1 semaine en formation | 2 semaines en entreprise

#### Volume horaire :

520 heures de formation en centre

35h/semaine - 8h à 12h et 13h à 18h

#### Lieu de formation :

Lycée Notre-Dame : Fontanilles, 48000 Mende | Possibilité d'hébergement (gîte et couvert) pendant les temps de formation. Pour plus d'informations, contacter le lycée

#### Niveau de sortie : Bac+3

Nombre de crédits (ECTS) : 64 crédits

### Objectifs de la formation

- Commercialiser l'offre de produits et services ;
- Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial ;
- Utiliser les principaux outils commerciaux applicables à la vente et à la distribution ;
- Elaborer un plan d'action commerciales ;
- Mettre en oeuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution ;
- Participer à la mise en oeuvre d'un dispositif de veille concurrentielle ;
- Utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale ;
- Mettre en oeuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale

### Poursuite d'études au Cnam Occitanie

- Master Marketing dans un monde digital (bac +5) - MR11801A

### Passerelles

- Possibilité d'intégrer un Master (niveau 7), notamment en marketing, commerce, gestion, etc. (sous conditions d'admission)
- Possibilité de poursuivre sur un titre RNCP de niveau 7 dans un domaine similaire à la licence

### Des secteurs d'activité qui recrutent

Commerce de proximité | Banque | Grande distribution | ...

### Quelques chiffres-clés

#### Nos intervenants :

90% de professionnels

10% d'universitaires experts

Source : Cnam

#### Taux de réussite :

89% de réussite au diplôme

Promotion 2023/2024

## Programme de formation

### Licence (L3) Commerce, Vente, Marketing

		ECTS*	Modalités
ESC103	Veille stratégique et concurrentielle	4	Présentiel
ESC132	Stratégie de communication multicanal	6	Présentiel
ESC123	Marketing Digital et plan d'acquisition on-line	6	Présentiel
ANG310	Anglais et pratiques professionnelles	3	Présentiel
TED001	Enjeux des transitions écologiques : comprendre et agir	3	FOAD
CSV002	Datascience au service de la gestion de la relation client - CRM	6	Présentiel
ESC101	Mercatique : Les études de marché et les nouveaux enjeux de la data	6	Présentiel
CCG100	Comptabilité et contrôle de gestion - Découverte	4	Présentiel
MSE101	Management des organisations	6	Présentiel
CSV003	Initiation au marketing BtoB	6	Présentiel
ESC133	Application des études théoriques à la vie de l'entreprise	2	FOAD
UAM110	Expérience professionnelle	8	-
<b>Spécialité e-commerce e-marketing</b>			
ESC128	E-commerce	4	Présentiel

\*ECTS : système européen de transfert et d'accumulation de crédits

Programme détaillé des modules, conditions d'expérience professionnelle et de délivrance du diplôme accessibles sur notre site avec le code diplôme LG03606A.

### Modalités de validation du diplôme

Obtenir une moyenne générale de 10 à l'ensemble des unités d'enseignement et une note supérieure à 10 à l'unité d'activité

Possibilité de valider une partie du diplôme grâce à l'obtention d'un ou plusieurs blocs de compétences.

### Intitulé officiel figurant sur le diplôme

Licence Droit, économie, gestion mention Gestion parcours Commerce, vente et marketing

**Référence Cnam : LG03606A | RNCP35924**

**Le Cnam est l'organisme certificateur**

### Equivalences

Cette licence est un diplôme national de niveau 6 (Bac+3), reconnu par l'Etat et inscrit au RNCP. Elle est équivalente à toute licence générale en gestion et à certains titres professionnels de niveau 6 dans le même secteur.

### Coût de la formation

Nous consulter. Prise en charge par l'entreprise et son OPCO. Voir nos conditions générales de vente sur notre site internet.

### Modalités de candidature

Pour candidater à cette formation, rendez-vous sur notre plateforme [candidature.cnamoccitanie.fr](https://candidature.cnamoccitanie.fr)

Candidature ouverte à partir de février et jusqu'au début de la formation (septembre)

### Métiers visés

- Conseiller clientèle ;
- Chargé d'affaires
- Collaborateur de service commercial ou marketing

### Vos contacts

Cnam Occitanie     
[info.alternance@cnamoccitanie.fr](mailto:info.alternance@cnamoccitanie.fr)

**Lycée Notre-Dame de Mende**  
Valérie Bourgade, Adjointe de direction  
04 66 49 14 57 | [v.bourgade@notredamemende.fr](mailto:v.bourgade@notredamemende.fr)  
[www.notredamesaintprivat.fr](http://www.notredamesaintprivat.fr)



Nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



Adaptez votre parcours de formation, prenez contact avec notre référente handicap : Céline Granier [celine.granier@tcnam.net](mailto:celine.granier@tcnam.net)

Document non contractuel (ces renseignements peuvent donner lieu à des modifications).

\*Pour plus d'information se reporter au site [www.cnam-occitanie.fr](http://www.cnam-occitanie.fr).

SIRET : 491 892 139 00016 Code APE : 8559 A - Déclaration d'activités 91 34 06045 34

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.

Communication - Juillet 2025 - Ne pas jeter sur la voie publique

Cnam Occitanie - 989 rue de la Croix Verte - Parc Euromédecine - 34093 Montpellier cedex 05